

理士人



2024年第2期

总第 277 期

理士国际人力资源部

www.leoch.com

内部资料
免费交流

新年寄语

过去的2023年，你是否听见机器不绝于耳的轰鸣，才会感觉内心的安宁？你是否看见如雪片般的订单，才会脸上显露锐然？你是否坎坎坷坷，很少和家人团聚，只为满足客户的交付？这一年，团队是否给你赋能，提供“情绪价值”，从而实现“双向奔赴”？这一年，你为理士的辉煌洒下汗水，是不是收获了充实的幸福？过去这一年，你辛苦了。“挥手自兹去，萧萧班马鸣”，让我们作别昨日的余晖，在朝霞的陪伴下踏上新的征程！在此辞旧迎新之际，我谨代表理士国际董事局主席董李博士及EMT经营团队向全体理士人致以新年的祝福！

过去的一年，我们理士人西进欧美，开拓市场；东至扶桑，完成收购；北域虽寒，扶摇可接；南方地阔，用心耕耘。在“以客户为中心”的企业文化指引下，在进一步全球化构想的希冀中，充分利用绿色低碳带来可持续发展的动能，利用品牌带来的优势，在电池战场中奋力搏杀，在锂电新能源中勇于突围，努力摆脱低迷经济周期的影响，预测估计，2023年我们将实现销售收入和利润的双增长。这个成绩凝结了每一个理士人辛苦的付出。但这远不是我们的目标，我们志向高远，胸怀鸿鹄，我们的计划是在2028年要达成500亿的销售目标，那么即将到来的2024年是五年计划中关键的第一年。如何达成我们阶段性的目标，我们要努力关注如下几点：

销售包治百病

根据五年计划的牵引，2024年我们的预算销售目标将达到204亿，如何实现这个目标？“雄关漫道真如铁，而今迈步从头越”，我们需要渠道销售保持50%增长，大客户销售增长率不低于

25%。为了这个目标，我们必须勇于创新销售模式，稳住老客户，充分挖掘其潜力；广开新渠道，争取头部经销商。同时，通过打造爆款，灵活运用价格组合和产品组合，产生新流量。坚定不移做大渠道，一门心思做响品牌。品牌响了，客户就多了，生意就来了，这是一个良性循环的效应。所以，从现在起，前方的将士们，要迅速行动起来，争分夺秒，抢占市场。“夫天地者，万物之逆旅也；光阴者，百代之过客也”，而浮生若梦，此时不战，目标何日成功？

客户永在我心

以客户为中心，是理士的核心价值观；为客户提供高质量的产品，做好售前和售后是真正把客户的需求放在心中。销售收入不断增长和客诉率持续下降是一流企业追求的目标。为了达到这个目标，从客户的需求开始，“铁三角”要完全吸纳理解客户的需求，给出最优的方案，并及时完成对客户的交付。在这个过程中，质量是关键。围绕上述目标，各个部门要行动起来：我们销售团队要定期向客户“嘘寒问暖”，聆听需求；研发团队也要战线前移，到前方为客户“量体裁衣”；供应链在制造产品过程中，更要做到“制作虽繁必不敢省人工，品味虽贵必不敢减物力”，严把质量关，守住生命线。作为产品线环节上的其他辅助部门，也要在“以客户为中心”的价值观指引下，各司其职，一切为了客户而行动。

人才为我所用

“周公吐哺，天下归心”，在向新能源转轨的路上，我们需要广纳天下贤才，我们要有引进人才的勇气，容纳人才的豪气，引导人才的底气。在引入人才的同时，我们更要注重培养内部人

才，发掘内部人才。要建立内部人才评价机制，勇于提拔人才。“干部能上能下，看似残酷，实则保护”，要建立“庸者下，能者上”的正确人才观，同时要让人才有职业经理人的意识，要有主人翁的思想，发现问题的同时，更要沉下去解决问题。汤汤大河上，欣欣万物长，让天下人才为我所用，可上至前线，可退至后方，前后游动，带动群众，我们攻防才能从容，企业的生命线也将充满活力。

锂电发起冲锋

这不是一条难以逾越的鸿沟，但是需要我们付出加倍的努力。从目前的形势看，通信行业，车用行业，尤其海外市场，锂电趋势比较明显。这本该是我们碗里的肉，决不能拱手相让，现在必须要分秒必争，迎难而上。“大鹏一日同风起，扶摇直上九万里”，锂电是帮助我们实现五年规划的加速器，一旦启动，理士的市场地位、品牌价值将不可同日而语。董李博士近日对锂电组织架构进行了重新调整，EMT经营团队已经全体躬身入局，我们对锂电的发展充满信心。

“新故相推，日生不滞”，我们迎来了充满希望和挑战的2024年。在新的一年，我们努力去实践：销售包治百病，客户永在我心，人才为我所用，锂电发起冲锋。相信我们在董李博士的率领下，在一次又一次的冲锋下，最后的胜利一定属于我们。

祝各位新年快乐！阖家幸福！

理士国际轮值CEO
常建伟

淮安市委书记史志军带队莅临江苏理士新能源参观调研



本报讯（董冉义）1月4日，淮安市委书记史志军带队莅临江苏理士新能源参观调研，旨在为企业提供有力支持，推动产业高质量发展。金湖县委书记贺宝祥等领导陪同调研，理士国际公共事务部总监热情接待。

史书记一行参观了江苏理士新能源展厅，听取了智能制造园区项目建设计划，参观了新材料车间及隔板车间，对理士电池的发展历程、产品优势、销售市场、未来发展方向等方面有了全面了解。史书记表示，政府部门将一如既往地关心和支持企业发展，积极为企业排忧解难，同时希望江苏理士加大创新力度，提升产品竞争力，为江苏经济发展作出更大贡献。

“党群一家亲 服务暖人心”送文艺进理士惠民演出顺利开展



本报讯（王晓琪）为连接企业与社会的文化桥梁，创造职工情感交流的基础平台，金湖县文化馆于2023年11月21日在江苏理士电池有限公司开展“党群一家亲 服务暖人心”送文艺进企业惠民演出活动。演出共计11个节目，理士百余员工现场观看。

舞蹈《最美中国》拉开演出大幕，节目包括男声独唱《呼伦贝尔大草原》、手风琴独奏《微笑波尔卡》、歌曲《珊瑚颂》等等。其中最让人印象深刻的是以“党的二十大会议精神”编创的音乐快板《二十大会议指航程》，金荷花舞蹈团的演绎激情高扬，浅显易懂，引得全场观众掌声连连。

此次“党群一家亲 服务暖人心”送文艺进理士的惠民演出内容丰富多彩、形式变化多样，体现了国家对职工文化的高度重视，也将先进的文化通过飞扬的歌声与豪迈的舞姿渗透到全场职工心中，开创了职工文化繁荣发展的新局面。

肇庆理士积极参与2024年肇庆高新区“迎新春”乐跑活动



本报讯（曹赛赛）1月13日，由肇庆高新区党群工作部、肇庆高新区总工会联合举办的“龙腾盛世·锐意进取”2024年肇庆高新区“迎新春”乐跑活动正式开始。肇庆理士近二十名员工参与本次活动。

赛道上，大家热情高涨，奋力奔跑，尽情挥洒汗水，充分展现出奋勇拼搏的精神，营造

出你追我赶、相互鼓励、永不言弃的良好氛围，一起跑出最美风景线。

生命在于运动，健康在于锻炼，生命不息，运动不止，一起奔跑吧。



技术达人

宋德华



影响生产，要通过专业的知识第一时间处理好。
今年3月份，环保组对全厂所有的水空调进行保养，保

宋德华是设备部负责环保设备维修组的领班。他说很多设备看似的很简单，但是做好安装、保养、运维也是一个很重要的工作。在设备出现故障之后，为不

障在天气炎热的时候空调能够使用正常。尽管如此，在夏季高温天气下，依然产生了一些问题。宋德华说：一台水空调发生故障，整条产线的员工的降温问题将无法保障。

我们不仅要在很短的时间里面排除故障，而且还要顶着高温去屋顶维修，让水空调尽快恢复工作为员工带去清凉。很多车间进行了环保设备改造，宋德华带领团队从技术能力与施工规范方面都成长了不少。1.今年中大密的新产线实现自行安装，不再依赖科利，员工增加了新的技能，也节约了公司成本。2.小密车间的新设备自动包板机安装后，对片区不合理的除尘管道、环保管道进行优化，比原

来的管道更美观，实用性和密封性更强，也为后期的保养和清理工作提供了便利，得到车间的认可。

作为服务部门要与生产长期紧密配合，所以设备的安装设计要考虑长远，不能只看当下，同时还要时时刻刻把安全放在第一位，为生产保驾护航。宋德华表示，来理士十多年了，最大的感受是公司越来越往好的方向发展了，越来越规范了。

江苏理士人事部 王晓琪



唱红歌，颂党恩 | 肇庆理士红歌汇演大赛圆满落幕



本报讯（陈金梅）为进一步丰富企业文化生活，重温红色经典，陶冶员工爱国爱党爱企业的高尚情操，1月11日，肇庆理士隆重举办以“守初心、凝聚力、毅前行”为主题的红歌汇演PK大赛。理士员工用歌声抒发对祖国的无限热爱，用歌声倾诉对党的深厚情感，用歌

声表达对理士的忠诚与珍惜。

经过激烈角逐，行政人事部、财经管理部、销售管理部从参赛团队中脱颖而出，分别获得冠军、亚军、季军，获奖歌曲分别为《军歌嘹亮向太阳》、《理士之歌》、《英雄赞歌》。

活动最后，肇庆生产基地行政人事总经理张晓红作总结发言。希望大家深刻铭记历史，坚定信念，把红色资源利用好、把红色基因传承好、把红色传统发扬好，在歌声中感悟信仰力量，在传唱中激发奋斗热情！全心全力投入肇庆理士2024新征程，共同书写理士新华章！

本次红歌汇演大赛激发了理士同仁们对党的敬意和热爱，弘扬了爱国主义精神，有助于传承红色基因，弘扬中华民族的优秀传统文化。未来我们要继续肩负时代的使命，为祖国奋斗青春，祝祖国繁荣富强！

江苏理士开展“喜庆元旦·奋勇向前”2024年元旦文化活动

本报讯（王晓琪）为增进节日氛围，丰富员工业余生活，提升企业凝聚力，2023年12月27日，江苏理士开展“喜庆元旦·奋勇向前”的元旦活动。

活动规则简单，地上放着四张6米的图纸，图纸上写着参与奖、六等奖、五等奖、四等奖、三等奖、二等奖、一等奖等。参加活动的员工手上拿着一瓶红牛，将手中的红牛瓶子向前滚动，能够拿到几等奖就看“手气”。活动现场的氛围热烈又欢快，有人高亢欢呼、有人跃跃欲试，虽然天气寒冷，但中奖的喜悦将每个人的热情都点燃了。

元旦是公历新年的第一天，新的一年有新的畅享与



期望，希望大家能够继续追求创造，在新的征程中奋勇向前，继续为理士的明天做出贡献。

江苏理士2023届大学生通用技能训练营正式开营



本报讯（叶雨暄）1月6日，江苏理士2023届大学生通用技能训练营正式开营。讲师团队包括江苏理士运营

总经理、行政人事总经理、人事部经理、体系部主管等。活动旨在提高大学生通用技能，增强个人技能和团队协作能力，为后续工作打好基础。

开营仪式上，行政人事总经理表示：训练营的组建成证明公司非常重视2023届大学生的成长与发展，希望大学生能够尽快成长为公司创造价值、提供贡献的人才。体系部主管表示办公技能的学习对办公效率有很大的提升，希望大学生能够珍惜这次学习机会。

2023届全体大学生宣誓，将全力以赴，在学习中提升，为理士做出贡献，成长为优秀的理士人！

图片新闻



1月6号，安徽力普拉斯技术品保系统开展“凝心聚力筑梦想，高效执行赢未来”主题团建活动。（通讯员 谢晓卫）



1月18日，为增加“腊八”节日气氛，增强员工对企业的归属感，肇庆理士为员工准备了腊八粥及多彩活动。（通讯员 张桂林）

保持乐观，砥砺前行

一元复始，万象更新。在这个充满机遇和挑战的时代，我们必须奋斗、迎难而上，才能在激烈的市场竞争中立足。作为一名铅酸电池销售员，我也时刻牢记着自己的职责和使命——为客户提供高品质的电池产品和服务。

回首过去的2023年，我们经历了许多困难和挫折。铅酸电池市场的价格战打得越发激烈，客户对我们的产品质量和服务要求也在逐步提高。我知道，气馁和抱怨不仅解决不了任何问题，还会影响自身状态，浪费掉许多宝贵的时间，不断学习和提升自己的专业技能与沟通能力才是最有利的做法。我一直认为，乐观的本质从来不是相信眼前的困境会自己变好、未来一帆风顺，而是坚信无论遇到什么难题，

只要我们保持乐观积极的心态，耐心寻找破解的方法，问题最终都会被逐一攻破。哪怕一时没能解决，只要不放弃，把时间尺度拉长，总有机会弥补或改善。

在我以往对接客户的经历中，尤其是在面对一些重点客户时，也有过对接过程不顺利的时候。这让我一度陷入了严重的自我怀疑与精神内耗中，但同时我也清楚地知道，除了我自己，没有谁能替我改变这一切。过程虽然有些许艰难，但好在我都坚持了下来，最终与客户建立起良好的沟通并且得到客户的信任。一步一步走到现在，我庆幸自己没有轻言放弃，虽然难免会有磕碰，但大方向上已经步入正轨，也让我取得了一定的销售成绩。与此同时，我

也深刻认识到自己需要不断改进和完善的不足之处。我相信，在未来的日子里，只要我保持奋斗的精神和对未来的信心，并不断地提升自己的业务能力，就一定能够取得更好的成绩。

2024年，是新的征途，也是新的希望。在这个充满不确定性的时代，我们必须不断地创新和进步，才能紧跟时代的步伐。铅酸电池作为一种传统的储能设备，面临着来自其它类型电池产品带来的严峻挑战。尽管如此，我依旧相信铅酸电池能够凭借自身的优势，保住其已有的份额。而且我们公司在锂电方面给到的支持力度其实也非常大，只要我们加强与客户的合作和产品的创新，就一定能够在市场上大展宏图。

当然，想要让2024年的展望落实，光喊口号是没用的，还要不断地进行各方面的提升。提升自身的能力和素质，多阅读、保持好奇心、多与不同的人沟通等等。伴随着年龄的不

断增长，我们对外界的接受能力也在不断下降，甚至在某些方面变得越来越固执，有时候都容易掉进路径依赖的陷阱。工作经验、人际交往、已有且暂时正确的世界观等，这些在日常工作和生活中虽然会给我们带来很大的便捷，但就怕我们死握着这些刻板的经验，久久不去更新，以致于减缓我们前进的步伐。

当我看到一些短视频平台发布的讽刺正能量的视频，内心其实感触很深。拒绝无脑正能量这些我都认可，但我想补充的是，其实可以相信“相信的力量”，不断坚持，时间是最有力量的东西。保持乐观，砥砺前行，祝我们都能够成为更优秀的人！

国内营销深圳销售公司 唐潮高



奋斗者的故事



2015年4月，我很荣幸地加入理士大家庭。在此之前，我从未从事过与之相关的工作，毫无专业可言，加上生育后一年多的职业空缺，使我对这份来之不易的工作尤为重视。

我入职的岗位是车间统计员，刚入职时，对于自己所从事的工作感到一片茫然。经过师傅半个月的教导，我对自己的工作内容有了初步认知。在接下来的日子里，通过自己不断地摸索，我已经能保质保量地完成工作。

三年之后，由于车间文员变动，我又接手了文员报工的工作。虽然这次没有师傅教导，但平日里耳濡目染也让我对这份工作了解不少，所以工作交接也比较顺利。并且由于我本职工作已经能够熟练操作，所以这份新增的工作也没有给我带来太大的压力。虽然增加了工作量，但我同时也学会了另一项技能，对我来说也是一种收获。

有序的工作持续了五年，摩托车电池车间竟又新增了一个铅房。作为办公室干的时间最长的人，我又接手了铅房的报工入库、出库工作，相当于是管理了一个小仓库。工作量又增加了很多，每天从上班忙到下班，连喝一口水的时间都没有，主要也是担心喝水要上厕所，会耽误工作时间。忙忙碌碌又是三年，有时会想，这么忙

真的值得吗？心里有不平，觉得自己的付出没有得到相应的回报，不过好在最后我没有放弃。

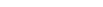
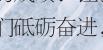
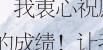
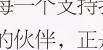
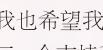
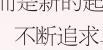
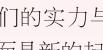
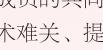
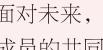
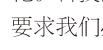
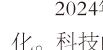
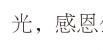
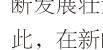
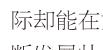
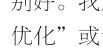
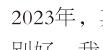
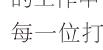
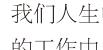
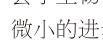
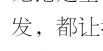
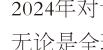
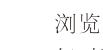
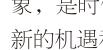
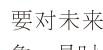
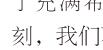
就在去年7月，理士扩建了生产规模，包装搬去了新能源。在那边有一个独立的车间，我也被调到了新厂。那边人数不多，所以文员、统计员的工作都是归为一岗。不过还好我之前在理士工作的时间够长，很多东西学习起来也相当得心应手。或许是熟能生巧吧，我接手包装车间的工作也十分顺利。

这将近九年的工作时间让我深深体会到：只要有一个坚定的目标，无论面对多大的挑战，都可以勇往直前。过往数年的理士工作经历让我收获的不止有职业技能，还增强了我对自己的信心，同时也培养了我敢于挑战自己和努力克服困难的坚韧品质。这让我发自内心地觉得，只要我愿意为它奋斗，并坚信自己可以完成，那么我可以做任何有挑战的事情。

一路走来，是学习和工作磨练了我，给了我锻炼自己的机会，虽然生活和工作总不可能一帆风顺，但我很喜欢挑战自己的感觉。我知道我做的并不是很完美，但我会不断努力，不断进步，争取更好！

江苏理士摩托车车间 杨文静

2024年新年新气象



花有重开日，人无再少年。2023已经离我们而去了，但在这平凡的一年，我却对自己有了不平凡的认识。这一年虽然经历了许多波折，但也让我收获了许多，同时让我在2024年对自己有了新的展望。

光阴似箭，日月如梭。回首过往，我不禁感激涕零，在前半年里，我做过苦力（在快递站分拣快递），做过仓库搬运工（在仓库内搬运电感器件），见过为了自身利益放人鸽子的HR，到过方圆20公里内不见一人的化工厂，感受过地方国企压抑的工作氛围……最终选择一个离家近的铅酸电池厂。有些人说进厂工作没出息，但毫无目的，像没头苍蝇一样四处乱撞，不考虑成本与代价又能获得什么呢？

细细想来，去年是毕业年，也是我由学生正式转为社会工作者的一年。在这一年当中大半年是在理士度过，回想起这半年的经历，不！应该说是磨砺，让我增长了很多学校中不曾提及的社会职场关系、处事能力、沟通协作能力等等。

忆苦思甜 砥砺今朝

社会是一所学校，也是普通人这一生中学时最长，经历最多的一所学校。工作即学习，学习即工作，时刻在学习，即使照本宣科理论学习的时光已经结束，但学习永远不会结束。近代历史的那句“落后就要挨打”时刻提醒着我，在当今中国的时代背景下，落后不至于挨打，但注定“捉衿见肘”，纳履而踵决”。

在理士实习的这半年时间中，我学习到了很多新知识，也见识到了很多新事物。比如，从最初的一只电池原件组成、生产过程中首件的意义、5S执行的目的等，再到与人沟通的技巧与方法、相关文件标准化的修改与修订、数据图表的汇总与使用等。令我感触最深的还是轮岗实习阶段，对一只电池从铅锭到成品电池整个生产流程有了详细了解。

人们常说做任何事都应该制定计划，可见好的计划是成功的基础。戴尔·麦康基说过计划的制定比计划本身更重要，就像我们对自己职业生涯做规划一样，其目的是树立目标，分析自己的优势与劣势。而我目前的工作规划是首先了解当前生产中存在的一些弊端与不足，其次是反复学习工艺文件内容，业余时间丰富程序编辑、电器调控等相关知识，掌握独立制定的修改文件的能力。打好计划的基础，才能为今后的成功做垫脚石。

安徽力普拉斯技术部 王可



老家地锅

地锅，是一种传统的煮饭工具，由泥土和矿物质精心制作而成。在我心中，老家的地锅不仅是美味的载体，更是家乡温暖的寄托。它看上去朴实无华，没有任何的装饰，但却有着独特的情感价值和实用功能。

小时候，每当我回到老家，总会被院子里放着的地锅所吸引，它是如此稳重，仿佛是岁月的见证者。每次看到地锅，我都不禁想起和家人们一起围坐在地锅边的幸福时光，一同享受着美食的场景。地锅里烩煮着的菜肴，总是散发着诱人的香气，那些经过地锅烹煮的食材，味道变得更加浓郁诱人了。原因是地锅底部能够均匀散热，使菜肴烹煮得软烂适中，充分保留了食材的鲜美和营养。

炖汤是地锅的得意之作。把各种食材放入地锅，加上适量的水和调料，经过慢慢的炖煮，最终鲜美的汤水会溢满整个锅底。汤水的味道鲜美浓郁，让人回味无穷，每一口汤水都让我感到满满爱意和温暖，仿佛一股温暖的泉水流淌在心中。

地锅煮饭，也是一种独特的体验。当米粒在地锅中煮沸，散发出阵阵香气时，我总会偷偷地闻一闻，感受



着米香的扑鼻。地锅可以均匀地散发热量，使煮出来的饭粒饱满且柔软。吃一口用地锅煮出的饭菜，不仅让我享受到美食带来的味蕾冲击，也让我感受到了家人们的爱与呵护。地锅见证了美好的时刻，每当家人围坐在地锅边，分享着美食和快乐的时刻，地锅就成为了家人们的纽带。在地锅的焰火旁，我们相互间流露出了亲情和温暖，共同创造了美好的回忆。

如今，随着时代的变迁，地锅逐渐被现代化的炊具所取代，变得越发稀缺。但在我心中，它始终是一种代表着故乡美好情结的符号。它不仅是一种烹饪工具，更是一种情感的寄托和回忆的载体，每当我想起老家的地锅，想起那些曾经的日子，那些一起分享美食的欢声笑语，我就能感受到家的亲切和温馨。

地锅所散发的温暖和爱意永远存在，愿那份家的味道，伴随着地锅的存在，让我在离故乡远行的时候，也能感受到家的温暖和庇护。愿地锅所煮出的美食，能够在世界的每个角落，继续传递家的情感和美好的回忆。

安徽理士供应链计划部 谢静

冬日里，我走在街头巷尾，一股浓郁的甜香从远处飘来，勾起了我的味蕾和回忆。我嗅着空气中的那股香气，穿过大街小巷，最后在拐角处发现一个小摊贩在吆喝叫卖。那是我童年时最喜爱的零食之一——冰糖葫芦。酸甜的樱桃番茄、饱满的葡萄和香甜的山楂串在一根木签上，表面附着一层晶莹透亮的冰糖。每当我咬下一口，那微酸微甜的口感立即让我感到快乐和满足。

当我看到那个小摊时，仿佛又看到了自己儿时的影子。再次尝到这独特的口感便立刻勾起了我的回忆：小时候，每当我听到卖冰糖葫芦的吆喝声，就会毫不犹豫地跑向那个小摊，期待着嘴里的甜蜜和内心的喜悦。五颜六色的冰糖葫芦一根一根均匀地摆在小摊的玻璃罩下，透着诱人的光泽，让人心痒难耐地想咬上一口。那时候，我总是和小伙伴们一起买冰糖葫芦，三五成群地围坐在一起，拿着自己心仪的冰糖葫

芦，吃得津津有味，我们交流着各自的发现和感受，欢声笑语充满了整条街道。

冰糖葫芦对我而言不仅仅是一种食物，更是一种亲切的回忆和情感的纽带。它承载着我童年的欢乐和友谊，每次吃到冰糖葫芦，总能让我想起那些美好而纯真的时光，回忆起当时和伙伴们一起跑跳的场景，那是我无比珍贵的回忆。

冰糖葫芦的快乐并不只属于我一个人。我看着那些孩子们围在小摊贩的周围，他们眼中满是渴望和欢乐。他们享受着冰糖葫芦带来的快乐，那种无忧无虑的笑容和调皮的眼神让我感受到了生命的美好。每一口冰糖葫芦，都是一份愉悦的享受，它不仅是一种美食，更是一种情感和回忆的载体。于是，我继续享用着冰糖葫芦的美味，让它带给我更多的快乐和温暖。

冰糖葫芦，是我童年的回忆，也是我现在的快乐。让我们一起留下美好的记忆，享受冰糖葫芦带来的每一份快乐吧！

安徽理士工模注塑产品线 张典典

冰糖葫芦

子绊倒摔跤，看着小伙伴匆匆逃离，老人慢慢靠近，我知道我要被抓住了。

我以为棍子会向我打来，我闭上眼睛等待，却迟迟没有感觉到疼痛袭来。一双温暖的手将我扶起，拍了我身上因为摔倒沾上的灰尘。我小心翼翼地说着“我没有打果子，都是在地上捡的……”老人只是看了我几眼，便拿起他手中带着钩子的长棍子，向树上那龙眼挥去。不到一会儿，一整串果子就被乖乖地钩下。老人取下龙眼然后递给我，并叮嘱了一句：“下次不要再这样砸果树，很危险。”便默默转身慢悠悠地离开了。我傻愣着站在原地，不知道怎么表达，但我也知道了：原来龙眼树有主人的。

不知不觉过了许多年，我已经不再是那个和小伙伴们嬉戏胡闹的孩童。当我再次来到那颗结满果实的龙眼树

下，见到了那位在树下歇息的老人，他头发斑白显得更加苍老。他好像认出了我，把手中的龙眼果子递给了我，喃喃自语：“不久后果树将被移平建起小房子……”

我站那里望着高高的龙眼树，默默想着：你也将永远以现在的样子存储在我的记忆里，龙眼树。

肇庆理士汽车电池
车间 黄蓉蓉



记忆里的龙眼树

年少时调皮爱闹，总是和小伙伴们一起到处玩耍，干些日后想起就会羞得满脸通红的事情。我家附近有几棵“上了年纪”的龙眼树，一直以为那是没有主人的。每到季节时，龙眼树都会结出累累硕果，一颗颗饱满多汁，香甜可口，每每想起都让人情不自禁流下口水。

每到周末放假时分，我们总会偷摸着拿长棍子打下一串来尝尝，那味道比我们想象中还要香甜。有次运气不好，当我们刚拿起棍子准备打龙眼时，一位60多岁的老人出现了。看到我们偷果子，他的眉毛便倏地立起来，拿着棍子气势汹汹地朝我们走来，吓得我们如鸟兽散。许是那天我运气太差，在逃跑过程中因为紧张害怕而被地面的石